

Rekabet Kurumu Başkanlığından,

**REKABET KURULU KARARI**

Dosya Sayısı : 2004-2-77 (Devralma)  
Karar Sayısı : 04-69/983-239  
Karar Tarihi : 27.10.2004

**A. TOPLANTIYA KATILAN ÜYELER**

10 **Başkan** : Mustafa PARLAK  
**Üyeler** : Tuncay SONGÖR, A.Ersan GÖKMEN, R. Müfit SONBAY,  
Murat GENCER, Prof.Dr.Zühtü AYTAÇ, Rıfki ÜNAL, Prof.  
Dr. Nurettin KALDIRIMCI, M. Sıraç ASLAN, Süreyya ÇAKIN

**B. RAPORTÖR** : İbrahim AYDEMİR

**C. BİLDİRİMDE  
BULUNAN**

20 : IBM Danmark A/S temsilcisi  
Temsilcileri: Av. Pınar ERYÜREKLİ, Av.Togan TURAN  
Beybi Giz Plaza Meydan Sk. No.28 Kat 10 D:36  
Maslak/İstanbul

**D. TARAFLAR** : - IBM Danmark A/S  
CVR No.65305216 Nymollej 91 2800 Lyngby Denmark  
  
- Maersk Data A/S  
CVR No. 22756214 Esplanaden 50 1098  
Copenhagen K/Denmark

30 **E. DOSYA KONUSU: Maersk Data A/S'nin kontrolünün IBM A/S tarafından devralınması işlemine izin verilmesi talebi.**

**F. DOSYA EVRELERİ:** Kurum kayıtlarına 30.9.2004 tarih, 5429 sayı ile giren bildirim üzerine, 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun'un 7. maddesi ile 1997/1 sayılı Rekabet Kurulundan İzin Alınması Gereken Birleşme ve Devralmalar Hakkında Tebliğ'in ilgili hükümleri uyarınca düzenlenen 21.10.2004 tarih, 2004-2-77/Öİ-04-İA sayılı Ortak Girişim Ön İnceleme Raporu 22.10.2004 tarih, REK.0.06.00.00/170 sayılı Başkanlık önergesi ile 04-69 sayılı Kurul toplantısında görüşülerek karara bağlanmıştır.

40 **G. RAPORTÖRÜN GÖRÜŞÜ:** İlgili raporda, bildirimi yapılan devralma işleminin 1997/1 sayılı Tebliğ kapsamında izne tabi bir işlem olduğu, ancak bu işlem sonucunda hakim durum yaratılması veya mevcut bir hakim durumun daha da güçlendirilmesinin söz konusu olmadığı, bu nedenle bildirim konusu işleme izin verilmesi gerektiği görüşü ifade edilmiştir.

## H. İNCELEME VE DEĞERLENDİRME

### H.1. İşleme Konu Taraflar

#### H.1.1. IBM Danmark A/S (IBM Danmark)

50 IBM (International Business Machines) bilişim teknolojileri (BT) sistemleri, malzemeleri, bilgisayar yazılımı, ağ sistemleri, saklama aygıtları ve mikroelektronik ile ilgili bilişim endüstrisinin gelişmiş ürünlerini üreten ve satışını yapan, aynı zamanda BT hizmetleri alanında faaliyet gösteren bir şirkettir. 1917 yılında *The Computing Tabulating Recording Company* olan şirket unvanı IBM olarak değiştirilmiştir. IBM, New York Menkul Kıymetler Borsası da dahil birçok borsada işlem görmektedir. IBM'in hiçbir hissedarı şirketi kontrol etmeye yetecek kadar kayıtlı sermayeye sahip değildir.

60 IBM Danmark, IBM'in Danimarka'daki iştiraki olup, hisselerinin tamamı IBM'e ait olan IBM Dünya Ticaret Şirketi tarafından sahip olunan bir iştiraktır. IBM'in BT hizmetleri faaliyetleri Global Hizmetler birimi tarafından yürütülmektedir. IBM'in 2003 yılında BT hizmetlerinden dünya çapında elde ettiği gelir 42.6 milyar ABD Doları olarak gerçekleşmiştir ki bu, IBM Grubunun 2003 yılında dünya çapındaki toplam gelirinin %48'ine (89.1 milyar ABD Doları) tekabül etmektedir.

IBM Grubunun Türkiye'de dört iştiraki vardır:

1. IBM Türk Limited Şirketi
2. POS Perakende Otomasyon Sistemleri Ticaret ve Sanayi A.Ş.
3. Seri Bilgi Teknolojileri Destek Hizmetleri ve Ticaret Limited Şirketi
- 70 4. BPO İş Danışmanlık Hizmetleri Limited Şirketi

IBM Grubunun Türkiye'de BT hizmetleri alanındaki 2003 yılı toplam cirosu yaklaşık (.....) TL (.....ABD Doları) olarak gerçekleşmiştir.

#### H.1.2. Maersk Data A/S (Maersk Data)

80 A.P. Moller - Maersk A/S'in (AP Moller Maersk) tamamına sahip olduğu bir iştiraki olan Maersk Data, A.P. Moller-Maersk'e dünya çapında BT hizmetleri sağlama konusunda faaliyet göstermektedir. A.P. Moller-Maersk'e satışlar, Maersk Data'nın 2003 yılı toplam gelirlerinin %60'ını oluşturmaktadır. Maersk Data ayrıca Danimarka'da ve diğer yerlerdeki üçüncü kişilere de BT hizmetleri sağlamaktadır. Maersk Data ve iştiraklerinin altı ana iş birimi bulunmaktadır: Bunlar Maersk Data Taşımacılık, Maersk Data Kamu, Maersk Data Endüstrileri, Maersk Data Organizatör, Maersk Data Savunma ve Maersk Data Gıda & Tarım Maersk Data Savunma şirketleridir. Maersk Data'nın 2003 yılındaki toplam gelirleri 365 milyon Euro tutarında gerçekleşmiştir. Bu tutara DMdata ve Maersk Data Savunma tarafından yapılan satışlar dahil değildir.

90 Şirketin Türkiye’de herhangi bir iştiraki bulunmamaktadır. 2003 yılında Türkiye BT pazarında ithalat yoluyla gerçekleştirdiği ciro (.....) TL (..... Euro)’dir.

**A.P. Moller- Maersk A/S;** denizcilik, yağ ve gaz araştırması ve üretimi, gemi inşası, havacılık, endüstri, süpermarketler ve BT hizmetleri alanlarında dünya çapında faal bir Danimarka şirkettir.

100 Maersk Data’nın Türkiye’de herhangi bir yerel iştiraki yoktur. Maersk Data’nın Türkiye’deki müşterileri yalnızca A.P. Moller- Maersk Grup bünyesindeki şirketlerdir ve bu sebeple Maersk Data’nın Türkiye’deki tüm satışları, iç satışlardır. Türkiye’de üçüncü şahıslara herhangi bir satış sözkonusu değildir. İşlem sonrası, iç satışlar IBM tarafından üçüncü şahıs olarak A.P. Moller- Maersk Grup şirketlerine yapılan satışlar olacaktır.

## **H.2. Devralma İşleminin Niteliği, Kapsamı ve Amacı**

### **H.2.1. İşlemin Niteliği**

110 Dosya konusu bildirim, IBM ve A.P. Moller- Maersk arasında ve IBM’in A.P. Moller- Maersk’ten Maersk Data AS’nin kontrolünü %100 olarak tek başına devralmasına (İşlem) ilişkin olarak 17.8.2004 tarihinde imzalanan bir Hisse Devir Anlaşması (Anlaşma) hakkındadır. Onayların alınmasına bağlı olmak üzere taraflar, işlemin tamamlanma tarihini 2004 yılı sonu olarak öngörmektedirler.

### **H.2.2. İşlemin Kapsamı**

120 İşlem, A.P. Moller- Maersk tarafından 2004 yılı ilkbaharında başlatılan bir ihale ile başlamış, verilen teklifler arasından IBM’in teklifi seçilmiş ve devir sözleşmesi 17.8.2004 tarihinde imzalanmıştır .

İşlem, aynı zamanda tamamlanması planlanan ve biri diğerine bağlı iki unsuru kapsamaktadır. İlki, IBM’in Maersk Data’nın %100’ünü A.P. Moller- Maersk’ten satın almasıdır. İkincisi ise, IBM’in Maersk Data’yı satın alımının tamamlanmasının hemen ardından IBM’in (Maersk Data vasıtasıyla), DMdata’daki Danske Bank’a ait %45 oranında hisseyi satın almasıdır.

130 Buna ek olarak, IBM Danmark, halen DMdata tarafından verilmekte olan BT hizmetlerine ve Danske Bank’ın bilgi işlem departmanı tarafından verilmekte olan BT hizmetlerine ilişkin olarak Danske Bank ile 10 yıl süreli inhisari olmayan bir dışarıdan hizmet sağlama (outsourcing) sözleşmesi yapacaktır. IBM ayrıca Maersk Data’yı devralmak suretiyle, Maersk Data ile A.P. Moller- Maersk arasında Mayıs 2004’te imzalanmış olan 5 yıl süreli inhisari olmayan bir hizmet sözleşmesini de devralmış olmaktadır.

### H.2.3. İşlemin Amacı

Dosya mevcudu bilgilerden, planlanan işlemin amacının aşağıda belirtildiği şekilde olacağı anlaşılmaktadır.

- 140
- *Maersk Data ve DMdata'nın güçlendirilmesi.* İşlem ile Maersk Data ve DMdata, IBM'in yetenekli personeli ve teknolojilerine ulaşım imkanı elde etmenin yanı sıra, A.P. Moller- Maersk'in şartlarını karşılayabilmek için ihtiyaç duydukları yatırımı da elde edeceklerdir.
  - *IBM'in BT hizmetlerinin geliştirilmesi.* Maersk Data ve DMdata'nın devralınması IBM'e A.P. Moller- Maersk, Danske Bank ve diğer müşterilere global olarak değer sağlamasında etkili olacak bir takım yetki ve çözümler getirecektir. İşlem IBM'e finansal hizmetler, kamu sektörü, sağlık, gıda ve tarım kadar daha derin endüstri, know-how, taşımacılık ve lojistik sektörlerinde anlayış sağlayacak; bu ve diğer sektörlerde yeni hizmetler oluşturmanın yanı sıra IBM'in BT hizmetlerine yönelik sunumlarını geliştirmesini de sağlayacaktır.
  - *BT yönetimi alanında sinerjilerin birleştirilmesi.* DMdata'nın kapasitesinin, yönetilmekte olan BT hizmetleri için uzun vadede IBM'in Avrupa hizmet sağlama altyapısına entegrasyonu, IBM'in maliyet açısından daha verimli ve esnek olan talebe dayalı BT hizmetleri platformunu Avrupa'daki mevcut ve yeni müşterilere yönelik olarak önemli ölçüde geliştirecektir.
- 150
- 160
- *Maersk Data ve DMdata faaliyetlerine erişimin arttırılması.* Maersk Data'nın gelirlerinin %60'ından fazlası ve DMdata'nın gelirlerinin %70'ten fazlası halen ana şirketlere yapılan satışlardan oluşmaktadır. İşlem Maersk Data ve DMdata'nın A.P. Moller- Maersk ve Danske Bank'a hizmet vermeye devam edebilmesini sağlarken bir yandan da global olarak yeni müşterilere yapılacak sunumları geliştirecektir. Elbette Maersk Data ve DMdata'nın yetkinlikleri, dünya çapında yeni müşterilere IBM'in global satış ağı ve organizasyonu üzerinden dağıtılacaktır.

### H.3. İlgili Pazar

#### 170 H.3.1. İlgili Ürün Pazarı

Devralınan taraf olan Maersk Data'nın faaliyet alanını BT hizmetlerinin çeşitli dalları oluşturmaktadır. Tarafların faaliyetleri özellikle Türkiye bağlamında BT hizmetlerinin sınırlı bir bölümünde çakışmaktadır. Ancak Avrupa Birliği Komisyonu BT hizmetlerine ilişkin kararlarında arz ikamesinin yüksekliğine dikkat çekerek, birleşme/devralma konusu BT hizmetlerinin tamamını kapsamasa bile ilgili ürün pazarını BT hizmetleri olarak tanımlamış, alt hizmet

180 kategorilerini bu pazar tanımı içinde bütünleştirmiştir<sup>1</sup>. Bu bağlamda Komisyon tüketicilerin gittikçe herşey dahil servis paket (hepsi bir arada alışveriş) hizmetlerine yönelmiş olmasından dolayı tanımlanan hizmet kategorilerinin kesin sınırlarının çizilmesinin gittikçe zorlaşmakta olduğu yönünde tespit bulunmuştur. 2004 yılında Komisyona bildirilen *HP/Triatlon* dosyasında da Komisyon müşterilerin hepsi bir arada (one stop-shop) alışverişi tercih etmelerini ve BT sektöründeki hızlı teknolojik gelişmelerin arz ikamesini yükselttiği tespitinde bulunarak BT hizmetlerini tek bir pazar olarak tanımlamıştır.<sup>2</sup>

190 Taraflar bildirim formunda BT Hizmetleri pazarını, Gartner Dataquest araştırma şirketinin sınıflandırmasını esas alarak altı BT hizmeti segmentine ayırmaktadırlar. Bunlar; (a) BT yönetimi; (b) işlem yönetimi; (c) gelişim ve entegrasyon; (d) BT danışmanlığı; (e) yazılım desteği; (f) donanım desteği. Aşağıda bu alt segmentler hakkında özet bilgiye yer verilmektedir.

#### **(a) BT Yönetim Hizmetleri**

200 BT yönetim hizmetleri (veya BT dış kaynak kullanımı), BT varlıkları ve işlemlerinin günlük yönetimi ve işletiminden oluşmaktadır. Gartner pazar araştırma firması üç çeşit BT yönetim hizmeti belirlemektedir: ilki bir müşterinin BT yapısının günlük sistem yönetimi sorumluluğunun bir dış operatöre devredildiği işletim hizmetleri (teknoloji ve personel varlıkları da devredilebilir); ikincisi, müşteri, paketlenmiş yazılım veya şebeke ile yapılan başvuruların bakım, gelişim ve yönetimi için çeşitli hizmet, işlem ve yöntemleri kapsayan başvuru yönetim hizmetleri ve üçüncü olarak BT ile ilgili işlemler, kurallar, sistemler, kullanım ve bu alanlardaki operasyonel sorunların çözümü ile ilgili olarak bir şirketin iç sorularına cevap vermek için oluşturulan bir merkezi bilgi kaynağı tedarik eden yardım masası yönetim hizmetleri.

#### **(b) İşlem Yönetimi**

210 İşlem yönetimi, tanımlanan ve ölçülebilir performans ölçümlerine istinaden seçilmiş işletimlerin sahibi olan, onları idare eden ve yöneten bir dış sağlayıcıya bu hizmet karşılığında BT ağırlıklı işlemlere ilişkin dış kaynak sağlanmasını kapsar. Dış kaynak sağlanabilen iş süreçlerine lojistik, tedarik, insan kaynakları, muhasebe, müşteri ilişkileri yönetimi (CRM) ve diğer idari veya müşteriyle temas eden görevler dahildir.

#### **(c) Geliştirme ve Entegrasyon Hizmetleri**

Geliştirme ve entegrasyon hizmetleri müşteriler için özel yazılımın geliştirilmesi ve kurulması yoluyla varolan sistemlerin entegrasyonundan oluşmaktadır.

<sup>1</sup> HP/Compaq, Case COMP/M.2609, 31 Ocak 2002 tarihli Komisyon Kararı, ayrıca Getronics/Wang, Karar IV/M.1561, 15 Haziran 1999 tarihli Komisyon Kararı ve Cap Gemini/Ernst&Young, Karar COMP/M.1901, 17 Mayıs 2000 tarihli Komisyon Kararı.

<sup>2</sup> Hewlett Packard/Triatlon, COMP/M.3398 Davası, 26 Mart 2004 tarihli Komisyon Kararı.

220 Gartner sınıflandırmasında üç tür geliştirme ve entegrasyon hizmeti tanımlanmaktadır: İlki, uygulama geliştirme hizmetlerinin özel olarak gelişen ya da paket uygulamalara yeni işlevler kazandırmasıdır. İkincisi stratejik hazırlık hizmetlerinin yeni uygulama veya altyapıların uygulanmasını ve pazara girişini desteklemesidir. Üçüncüsü entegrasyon hizmetlerinin, uygulamaları birbirine ya da mevcut veya tasarlanan BT altyapılarıyla bağlayan ayrıntılı tasarım, uygulama ve yönetim hizmetleri olmasıdır.

**(d) BT Danışmanlığı**

230 Danışmanlık hizmetleri şirketlere, işe yönelik işlemlerin ve teknolojik stratejilerin etkinliğini analiz etme ve geliştirme konusunda yardımcı olan istişari hizmetlerdir. Gartner Dataquest iki tür BT danışmanlığı tanımlamaktadır. Birincisi, iş danışmanlık hizmetleri olup bu hizmetler kıdemli yönetime kurumsal strateji, proses ve işlemlerle ilgili olarak işin ihtiyaçlarının değerlendirilmesi, işin fonksiyonlarının, planlarının, yönlerinin gözden geçirilmesi suretiyle yardımcı olmak üzere tasarlanmıştır. İkincisi, BT danışmanlık hizmetleri olup bu hizmetler ile müşterilere farklı teknoloji stratejilerinin değerlendirilmesinde yardımcı olunması ve bu şekilde kendi teknoloji stratejileri ile işleri ve işlem stratejilerinin uyumlu hale getirilmesinin sağlanmasıdır. Bu hizmetler, müşterilerin BT inisiyatiflerini stratejik, mimari, operasyonel ve uygulama planlaması sağlanmak suretiyle desteklemektedir.

240 **(e) Yazılım destek hizmetleri**

Telefonla ya da çevrimiçi olarak yürütülebilen yazılım destek hizmetleri, sorun giderme, kuruluştaki yardım (ana yazılım yayımları için göçler de dahil olmak üzere) ve yazılımların kullanılmasındaki temel yardımdan oluşmaktadır. Bu hizmetlerin içerdiği yazılım ürün ve teknolojileri uygulama yazılımı, altyapı yazılımı ve işletim sistemlerini kapsamaktadır.

**(f) Donanım destek hizmetleri**

250 Donanım destek hizmetleri niteliği itibarıyla “önleyici” ve “giderici” olarak tanımlanmaktadır ve temel kuruluş dahil olmak üzere donanımın fiziksel olarak onarımını ve etkili kılınmasını ve yerinde veya bir onarım merkezinde sözleşmeye dayalı yapılan bakımı kapsar. Bu hizmetler ayrıca telefonla teknik sorun giderimi konusunda yönlendirme, düzenek yardımı, donanım garantisinin yenilenmesi faaliyetlerini de kapsamaktadır.

Özetle, Tarafların Türkiye’deki faaliyetleri BT hizmetlerinin yalnızca iki segmentiyle örtüşmektedir: Bunlar geliştirme ve entegrasyon ile BT yönetimidir. Ancak yukarıda da değinildiği gibi müşteri tercihleri ve arz ikamesinin yüksekliği BT hizmetlerinin tek bir pazar olarak tanımlanmasını gerekli kılmaktadır. AB Komisyonu da çeşitli kararlarında bu yaklaşımı benimsemiştir.

260 Bu bilgilerden hareketle başvuru konusu devralma işleminde ilgili ürün pazarı, devralınan şirketin faaliyet alanlarını teşkil eden “bilgi teknolojileri hizmetleri

*pazarı*” olarak tespit edilmiştir. İlgili ürün pazarı bu şekilde tespit edilmekle birlikte, tarafların Türkiye’deki faaliyetleri bu pazarın oldukça sınırlı bir bölümünde örtüşmektedir. Dolayısıyla daha dar pazar tanımları yapılması halinde de başvuru konusu işlem Türkiye pazarında rekabet açısından bir sakınca doğurmayacaktır.

270 Yukarıdaki değerlendirmelere yansıyan dosya mevcudu bilgi ve belgelerle taraflarla yapılan görüşmelerden anlaşılmaktadır ki devralmaya konu olan şirket ile devralan şirketin, ilgili pazardaki faaliyetleri birbiriyle önemsiz kabul edilebilecek bir ölçüde çakışmaktadır. Dolayısıyla başvuru konusu devralma işlemi herhangi bir alt pazarda yoğunlaşmaya neden olmayacaktır. Bildirim formunda Maersk Data’nın Türkiye’deki BT faaliyetlerinin son derece kısıtlı olduğu ve IDC tarafından rapor edilmediği belirtilmektedir. IDC verileri Maersk Data’nın Türkiye’deki BT hizmetlerine ilişkin 2003 yılı satışlarının % (...)’ten daha düşük bir oran teşkil ettiğini göstermektedir. IBM’in ilgili pazardaki payı ise IDC tarafından % (...) olarak hesaplanmıştır.

### 280 H.3.2. İlgili Coğrafi Pazar

IT hizmetlerinin büyük firmalar tarafından Avrupa çapında hatta daha geniş ölçekte aynı koşullarla sunulması mümkündür. Dolayısıyla ilgili coğrafi pazar 4054 Sayılı Rekabetin Korunması Hakkında Kanun’un uygulama alanı olan “Türkiye Cumhuriyeti sınırları” olarak belirlenmiştir.

### H.4. Yapılan Tespitler ve Hukuki Değerlendirme

290 1997/1 sayılı “Rekabet Kurulu’ndan İzin Alınması Gereken Birleşme ve Devralmalar Hakkında Tebliğ”in 2(b) maddesine göre “*Herhangi bir teşebbüsün ya da kişinin diğer bir teşebbüsün malvarlığını yahut ortaklık paylarının tümünü veya bir kısmını ya da kendisine yönetimde hak sahibi olma yetkisi veren araçları devralması veya kontrol etmesi*” teşebbüsler arası birleşme ve devralma olarak kabul edilmiştir. Bildirime konu işlemde Maersk Data’nın hisselerinin tamamı devralınmaktadır. Bu devralma sonucunda Maersk Data’nın kontrolü ve yönetimi IBM’e geçeceği için dosya konusu işlem 1997/1 sayılı Tebliğ’in 2. maddesinin (b) bendi kapsamında bir devralma işlemidir.

300 1997/1 sayılı Tebliğ’in 1998/2 sayılı Tebliğ ile değişik 4. maddesinde, “Bu Tebliğ’in 2. maddesinde belirtilen bir birleşme veya devralma sonucunda birleşmeyi veya devralmayı gerçekleştiren teşebbüslerin, ülkenin tamamında veya bir bölümünde ilgili ürün piyasasında, toplam pazar paylarının, piyasanın % 25’ini aşması halinde veya bu oranı aşmasa bile toplam cirolarının yirmibeş trilyon Türk Lirasını aşması halinde Rekabet Kurulu’ndan izin almaları zorunludur” hükmü yer almaktadır.

IBM’in 2003 yılında Türkiye sınırları içerisinde ilgili ürün pazarlarında elde ettiği ciro (.....) TL (..... Milyon ABD Doları)’dir. Maersk Data’ın

310 cirosu ise, ithalat yoluyla yapılan satışlardan elde edilen (.....) TL (..... Euro)' dir. Buna göre dosyadaki bilgi ve belgeler doğrultusunda tarafların ilgili ürün ve coğrafi pazardaki ciroları toplamı (.....) TL'dir. Tarafların pazar payları toplamı ise % (...) civarındadır.

Bildirim dosyasında yer alan bilgiler ışığında, bildirim konusu devralma işlemi sonucunda tarafların toplam pazar payının Tebliğ'de belirtilen pazar payı eşiğini aşmadığı, ancak ciro eşiğini aştığı anlaşılmıştır. Bu sebeple, söz konusu işlem 1997/1 sayılı Tebliğ'in 4. maddesi uyarınca izne tabi bir devralmadır.

320 Bazı pazarlar dışında bilişim teknolojileri sektörü oldukça rekabetçi bir yapıya sahiptir. Pazara yeni giren küçük firmalar teknolojik yeniliklere ve pazarın dinamizmine ayak uydurabildiklerinde kısa sürede önemli bir yer edinebilmektedir. Pazar paylarını gösteren tablodan da görüldüğü üzere ilgili pazarda 30 civarında firma faaliyet göstermektedir. Bu firmaların pazar payları da dengeli bir şekilde dağılmaktadır. İlk dört firmanın toplam pazar payı %45 civarındadır. Pazara girişte herhangi bir hukuki, mali ya da teknik engel bulunmamaktadır. Ayrıca tarafların Türkiye pazarındaki toplam pazar paylarının düşük olması nedeniyle ilgili işlem sonucu yoğunlaşmada kayda değer bir artış meydana gelmeyecektir.

330 Bildirim formu ekinde yer alan Hisse Satışı ve Alımı Sözleşmesi'nin 12.6. maddesinde "Kısıtlayıcı Taahhüt" başlığı altında, anlaşma tarihinden itibaren 3 yıl süre ile devreden taraf olan AP Moller-Maersk firmasının devredilen Maersk Data'nın faaliyet alanı ile ilgili herhangi bir mülkiyet hissesi alması ve üçüncü kişilere bu türden hizmet teklif etmesi yasaklanmaktadır. Ancak AP Moller-Maersk'in bugünkü hizmetlerinin ayrılmaz bir parçası olarak verdiği hizmetler bu sınırlama dışında tutulmaktadır. Bildirim konusu devralma işleminin fikri mülkiyet ve know-how'un önemli bir konuma sahip olduğu bir sektöre ait olması nedeniyle bu 3 yıllık süre makul görülebilir seviyededir. Ayrıca AP-Moller-Maersk firmasının Türkiye'de ilgili ürün pazarındaki faaliyeti yok denecek kadar az olduğundan bu kısıtlamanın etkilerinin Türkiye açısından hissedilmeyeceği anlaşılmaktadır.

340 Tüm bu hususlar dikkate alındığında, dosya konusu devralma işleminin gerçekleşmesi halinde ilgili ürün pazarında, Kanun'un 7. maddesinde belirtilen bir hakim durum yaratılmasının veya mevcut bir hakim durumun güçlendirilmesinin söz konusu olmayacağı ve ilgili pazarda rekabetin önemli ölçüde azaltılması sonucunu doğurmayacağı anlaşıldığından ilgili devralmaya izin verilmesi gerektiği kanaatine varılmıştır.

## 350 I. SONUÇ

Düzenlenen rapora ve incelenen dosya kapsamına göre;

- a) Maersk Data A/S'nin kontrolünün IBM Danmark A/S tarafından devralması işleminin; tarafların bilgi teknolojileri hizmetleri pazarındaki toplam



**04-69/983-239**

cirolarının 1997/1 sayılı Tebliğ'in 1998/2 Sayılı Tebliğ ile değişik 4. maddesinde öngörülen eşiği aşması nedeniyle Rekabet Kurulu'nun iznine tabi olduğuna,

360

- b) 4054 Sayılı Kanun'un 7. maddesi ve 1997/1 sayılı Tebliğ hükümleri çerçevesinde, devralma işleminin gerçekleşmesi halinde ilgili ürün pazarında, Kanun'un 7. maddesi anlamında bir hakim durum yaratılmasının veya mevcut bir hakim durumun güçlendirilmesinin ve bunun sonucunda ülkenin bütünü yahut bir kısmında ilgili piyasalardaki rekabetin önemli ölçüde azaltılmasının söz konusu olmadığına; dolayısıyla bildirim konu işleme izin verilmesine,

OYBİRLİĞİ ile karar verilmiştir.